

55

cách để

Tạo ảnh hưởng tới người khác

55 ways
To Influence
People



55 cách để

**Tạo ảnh hưởng
tới người khác**

**55 ways
To Influence
People**



MỤC LỤC

Lời giới thiệu	5
1. Chú ý tới cử chỉ, hành động của mình	6
2. Tinh thần cạnh tranh	7
3. Phát triển mối quan hệ	8
4. Biết lắng nghe	9
5. Duy trì các mối quan hệ.....	10
6. Hoà nhập	11
7. Nhấn mạnh quan điểm.....	12
8. Tán thành quan điểm của người khác	13
9. Tránh chỉ trích	14
10. Thể hiện sự biết ơn	15
11. Mỉm cười	16
12. Nhớ tên	17
13. Chuyện trò	18
14. Tự tin	19
15. Tôn trọng người khác	21
16. Tránh tranh cãi gay gắt	22
17. Tôn trọng ý kiến của người khác	23
18. Đặt câu hỏi một cách khéo léo	24

MỤC LỤC

19. Quan sát và tìm hiểu quan điểm của đối phương	25
20. Khen thưởng	26
21. Sự thành thật	27
22. Duy trì sự hoà hợp	29
23. Giao tiếp rộng rãi	30
24. Các mối quan hệ trên mạng xã hội	31
25. Sự chân thành	32
26. Khích lệ người khác bộc lộ cá tính riêng.....	33
27. Biết giúp đỡ người khác	34
28. Biết cho đi.....	35
29. Xem xét trước khi đưa ra đề nghị	36
30. Mức độ hợp lí	37
31. Diễn đạt một cách rõ ràng.....	38
32. Kết thúc cuộc đối thoại.....	39
33. Thu hút khán giả.....	40
34. Phát âm chuẩn xác.....	41
35. Tránh những cuộc tranh cãi không cần thiết.....	42
36. Sống ngay thẳng.....	43
37. Thái độ tích cực khi nói chuyện	44

MỤC LỤC

38. Tránh khoe khoang	45
39. Biết thừa nhận lỗi lầm	46
40. Xây dựng niềm tin	47
41. Thuyết phục một cách hợp lí	49
42. Khôn khéo	50
43. Lễ độ với mọi người	51
44. Truyền cảm hứng	52
45. Tác dụng của sự thân thiện	53
46. Quyết đoán	54
47. Bỏ qua lỗi lầm	55
48. Sự cao thượng	56
49. Rút kinh nghiệm	57
50. Gây dựng sự tín nhiệm	58
51. Tầm quan trọng của hồ sơ, lí lịch	59
52. Biết cảm thông	60
53. Tôn trọng người khác	61
54. Tự khiển trách	62
55. Thể hiện kĩ năng, năng khiếu	63

LỜI GIỚI THIỆU

Trong cuộc sống, chúng ta đều mong muốn sẽ được người khác yêu quý. Muốn vậy, chúng ta cần phải xây dựng được cho mình những phẩm chất và tính cách tốt đẹp. Bất kể chúng ta là ai, kiến thức ra sao hay có vị trí như thế nào trong xã hội cũng đều phải thể hiện được một cách hiệu quả tất cả những phẩm chất, tính cách tốt đẹp mà mình có. Bên cạnh đó, chúng ta cũng cần tỏ ra quan tâm và thông cảm với những vấn đề của người khác. Thậm chí, bạn còn cần phải có những hành động và biểu hiện xứng đáng với sự tin cậy mà mọi người dành cho mình. Điều này sẽ giúp bạn có được sự yêu mến của mọi người.

Muốn người khác làm những gì bạn muốn là cả một nghệ thuật, và bạn cần phải thực sự giỏi trong việc đó nếu bạn mong muốn có được thành công trong cuộc sống. Bạn cần học cách làm sao để hợp tác, làm việc hiệu quả với đồng nghiệp, chung sống hoà thuận với mọi người, và luôn phấn đấu để đạt được những mục tiêu mà mình đề ra. Những người nhận được sự yêu mến của mọi người sẽ gây được tầm ảnh hưởng nhất định đối với cộng đồng, và nhờ thế, bạn sẽ có khả năng thực hiện được nhiều việc có ích cho xã hội và cộng đồng.



Trong cuốn sách mà bạn đang cầm trên tay, chúng tôi xin đưa ra 55 cách để tạo ảnh hưởng tới người khác, hi vọng rằng cuốn cẩm nang nhỏ này sẽ đưa ra được cho bạn nhiều gợi ý hay, để cuộc sống của bạn luôn tràn ngập tiếng cười và tình yêu thương.

Ban biên tập đã rất nỗ lực và thực sự mong muốn cuốn sách sẽ hữu ích cho bạn đọc. Rất mong quý độc giả đón đọc và ủng hộ.

CHÚ Ý TỚI CỬ CHỈ, HÀNH ĐỘNG CỦA MÌNH

CẬU BẠN CỦA
TỚ KHÔNG ĐƯỢC
CHỌN VÀO ĐỘI
BÓNG

CẬU ĐÃ HỎI
BẠN ẤY LÍ DO VÌ
SAO CHƯA?



Cử chỉ, hành động của bạn đóng vai trò rất quan trọng trong việc tác động đến suy nghĩ, cảm nhận của người khác. Vì vậy bạn cần cẩn trọng với các cử chỉ, hành động của mình. Nếu chúng không phù hợp thì rất có thể sẽ khiến người khác cảm thấy khó chịu hoặc hiểu lầm.

Khi giao tiếp, chúng ta cần chú ý đến điều gì?

Chúng ta cần chú ý đến các cử chỉ, hành động của cơ thể khi nói chuyện hoặc biểu lộ bất cứ điều gì.

BẠN ẤY NÓI
RẰNG HỘI ĐỒNG
LỰA CHỌN KHÔNG
HÀI LÒNG VỚI CÁCH
BẠN ẤY TRẢ LỜI.

CHẮC NHỮNG
BIỂU HIỆN CỦA
BẠN ẤY KHIẾN
HỘI ĐỒNG TUYẾN
CHỌN KHÔNG
ĐÁNH GIÁ CAO.



TINH THẦN CẠNH TRANH

GẦN ĐÂY JOHN ĐƯỢC RẤT NHIỀU NGƯỜI QUAN TÂM.

CẬU CÓ BIẾT BÍ QUYẾT CỦA CẬU ẤY LÀ GÌ KHÔNG?



Tinh thần cạnh tranh của mỗi người thể hiện qua những cử chỉ, hành động của họ. Những cử chỉ, hành động cùng với một tinh thần cạnh tranh lành mạnh sẽ tạo ra sức hút và khiến người khác chú ý tới họ.

Những cử chỉ, hành động và tinh thần cạnh tranh lành mạnh có tác dụng như thế nào?

Những điều này tạo ra sức hấp dẫn riêng.

CÓ, CẬU ẤY THU HÚT VÀ CÓ SỨC ẢNH HƯỞNG ĐẾN NGƯỜI KHÁC.

CẬU ẤY CHẮC CHẮN CÓ PHONG CÁCH THU HÚT.



55 cách để
tạo ảnh hưởng tới người khác

PHÁT TRIỂN MỐI QUAN HỆ

GẦN ĐÂY
MÌNH MỚI QUEN
BIẾT ĐƯỢC RẤT
NHIỀU NGƯỜI.

VẬY HÃ? CẬU
QUEN BIẾT HỌ
TRONG HOÀN CẢNH
NÀO VẬY?



Bạn có thể mở rộng
các mối quan hệ của
mình bằng cách nào?

Những mối quan hệ có thể
được mở rộng thông qua
những buổi gặp gỡ, giao lưu.

Hãy coi những mối quan hệ là cơ hội tốt để bạn lấy được cảm tình của những người xung quanh. Chúng ta có thể mở rộng những mối quan hệ của mình trong các dịp gặp gỡ, giao lưu ngoài xã hội hay trong trường học.

MÌNH ĐÃ
THAM GIA MỘT SỐ
BUỔI GIAO LƯU, Ở
ĐÓ MÌNH ĐÃ GẶP
ĐƯỢC NHỮNG
NGƯỜI BẠN KHÁ
THÚ VỊ.

ĐÓ LÀ MỘT
CÁCH HAY ĐỂ MỞ
RỘNG NHỮNG
MỐI QUAN HỆ
ĐÂY CẬU A.



BIẾT LẮNG NGHE

HÔM QUA MÌNH ĐÃ
NGỒI SUỐT BUỔI CHIỀU
VỚI CẬU BẠN MỚI.

CÓ CHUYỆN
GÌ VẬY?



Một trong những yếu
tố quan trọng để phát
triển mối quan hệ là gì?

Đó là bạn cần biết lắng nghe.

Một điều rất quan trọng trong giao tiếp, đó là bạn cần biết lắng nghe. Bạn sẽ không thể phát triển một mối quan hệ nếu không biết lắng nghe người khác.

CẬU ẤY CÓ CHÚT
CHUYỆN BUỒN.
MÌNH ĐÃ NGỒI
LẮNG NGHE CẬU
ẤY GIẢI BÀY

BIẾT LẮNG NGHE
NGƯỜI KHÁC LÀ
MỘT YẾU TỐ QUAN
TRỌNG GIÚP CHÚNG
TA NHẬN ĐƯỢC
THIỆN CẢM CỦA
NGƯỜI KHÁC Đấy



DUY TRÌ CÁC MỐI QUAN HỆ

TỐI QUA TÔI ĐÃ
GỌI ĐIỆN CHO
MỘT NGƯỜI BẠN
MỚI QUEN.

ANH ẤY CÓ
NHẬN RA CẬU
KHÔNG?



Tại sao việc duy trì
các mối quan hệ lại là
điều rất quan trọng?

Việc này rất quan trọng vì
thông qua đó, chúng ta có
thể gây ảnh hưởng tốt đến
mọi người.

Việc tạo dựng các mối quan hệ
là điều quan trọng, và để duy
trì được các mối quan hệ ấy
lại càng quan trọng hơn. Nếu
những mối quan hệ ấy không
duy trì được thì việc bạn cố
gắng gây dựng các mối quan
hệ cũng chẳng có ý nghĩa gì.

Ồ CÓ CHỨ,
ANH ẤY RẤT
VUI KHI BIẾT
TÔI GỌI.

ĐÓ LÀ CÁCH
HỢP LÝ ĐỂ DUY
TRÌ NHỮNG MỐI
QUAN HỆ CỦA
MÌNH.



HOÀ NHẬP

NGÀY HÔM QUA, MINH
ĐÃ THAM GIA MỘT BUỔI THẢO
LUẬN RẤT HẤP DẪN XOAY
QUANH VẤN ĐỀ: LÀM THẾ NÀO
ĐỂ CÓ THỂ XÂY DỰNG ĐƯỢC
TÂM ẢNH HƯỞNG ĐỐI VỚI
NGƯỜI KHÁC.

NỘI DUNG
THẢO LUẬN
NHẤN MẠNH
VÀO YẾU TỐ
GÌ?



Một trong những
yếu tố giúp xây dựng
tâm ảnh hưởng với người
khác là gì?

Hoà nhập tốt là một yếu
tố cần thiết để xây dựng
tâm ảnh hưởng đối với
người khác.

Hoà nhập tốt là một yếu tố
không thể thiếu nếu bạn
muốn tạo ấn tượng tốt và
thông qua đó xây dựng tâm
ảnh hưởng của bản thân
đến người khác. Khi nói
chuyện với ai đó, bạn cần
thể hiện thiện chí là bạn
muốn được làm bạn với họ.

NỘI DUNG THẢO
LUẬN NHẤN MẠNH RẰNG:
HOÀ NHẬP LÀ YẾU TỐ CẦN
THIỆT GIÚP CHÚNG TA XÂY
DỰNG TÂM ẢNH HƯỞNG
ĐỐI VỚI NGƯỜI KHÁC.

ĐIỀU NÀY
RẤT ĐÚNG
ĐÂY CẬU A.



NHẤN MẠNH QUAN ĐIỂM

KHI TRÒ CHUYỆN,
TÔI ĐÃ CHÚ Ý NHẤN
MẠNH QUAN ĐIỂM CỦA
ĐỐI PHƯƠNG

VẬY HỌ CÓ
PHẢN ỨNG NHƯ
THẾ NÀO?



Khi trò chuyện với người khác, hãy nhấn mạnh quan điểm của họ một cách hợp lí. Khi bạn nhấn mạnh quan điểm của người nói sẽ mang lại cho họ cảm giác được tôn trọng, nhờ thế bạn có thể thu hút được sự chú ý và gây ấn tượng tốt đối với họ.

Nhấn mạnh quan điểm
của người nói có tác dụng
như thế nào?

Khi nhấn mạnh quan điểm của người nói, bạn đã thể hiện sự tôn trọng dành cho họ.

ANH ẤY ĐÃ
TỎ RA RẤT
NGẠC NHIÊN VÀ
RẤT HẢO HỨNG
KHI NÓI CHUYỆN
VỚI TÔI

ĐÂY CHÍNH LÀ
MỘT CÁCH ĐỂ GÂY
ẤN TƯỢNG TỐT VỚI
MỌI NGƯỜI ĐÂY
CẬU A.



TÁN THÀNH QUAN ĐIỂM CỦA NGƯỜI KHÁC



Nhận xét theo chiều hướng tích cực về quan điểm của người khác sẽ giúp họ lại gần bạn hơn. Khi quan điểm của người nói được người nghe đánh giá một cách tích cực sẽ khiến họ thấy mình quan trọng và gần gũi bạn hơn.

Khi bạn tán thành quan điểm của ai đó, họ sẽ phản ứng như thế nào?

Khi bạn tán thành quan điểm của ai đó, bạn đã gây ấn tượng tốt và ảnh hưởng tích cực tới họ.



TRÁNH CHỈ TRÍCH

HÔM NAY MỘT BẠN
TRONG LỚP ĐÃ LỖ TAY
LÂM RƠI GIỌT MỰC RA
VỠ CỦA TỐ.

CẬU ĐÃ
PHẢN ỨNG NHƯ
THẾ NÀO?



Chúng ta nên cư xử như
thế nào với Lỗi Lầm của
người khác?

Chúng ta nên bỏ qua Lỗi
Lầm của họ.

Mặc dù con người “nhân vô thập toàn” nhưng lại luôn sẵn sàng chỉ trích người khác dù lỗi to hay nhỏ. Rất ít người có đủ sự rộng lượng để bỏ qua lỗi lầm cho người khác. Nhưng thực ra, bỏ qua lỗi lầm của người khác cũng là một cách để gây ấn tượng tốt đối với họ.

BIẾT CẬU ẤY
KHÔNG CỐ
TÌNH NÊN TỚ
ĐÃ BỎ QUA
CHO CẬU ẤY.

CẬU ẤY CHẮC
CHẮN SẼ RẤT CẢM
ƠN CẬU VÌ ĐIỀU ĐÓ,
VÀ CÓ ẤN TƯỢNG
TỐT VỀ CẬU.



THỂ HIỆN SỰ BIẾT ƠN

MÌNH ĐÃ CẢM ƠN
LỜI KHUYẾN HỮU
ÍCH CỦA CÔ BẠN.

CÔ ẤY PHẢN ỨNG
NHƯ THẾ NÀO?



Chúng ta đều rất mong muốn nhận được sự ngưỡng mộ và biết ơn của người khác đối với những việc tốt mà mình làm được. Vì vậy, nếu muốn tạo dựng ấn tượng tốt đối với người khác, bạn không nên bỏ lỡ cơ hội thể hiện sự biết ơn đối với những việc tốt mà đã làm cho mình.

Kết quả của việc biết
ơn người khác là gì?

Khi tỏ ra biết ơn người khác, bạn sẽ gây ấn tượng tốt đối với họ.

CÔ ẤY ĐÃ
RẤT VUI VÌ
ĐIỀU ĐÓ.

CẬU ĐÃ GÂY ẤN
TƯỢNG TỐT ĐỐI
VỚI CÔ ẤY BẰNG
CHÍNH SỰ BIẾT ƠN
CỦA MÌNH.



MỈM CƯỜI

ANH BẠN MỚI
TRONG LỚP RẤT
VUI VẺ VỚI TÔI.

CẬU ĐÃ LÀM GÌ
ĐỂ KHIẾN CHO ANH
ẤY VUI NHƯ VẬY?



Mọi người sẽ cảm thấy
như thế nào khi nhận
được một nụ cười vui vẻ?

Một nụ cười vui vẻ chắc
chắn sẽ gây ấn tượng tốt
đối với người khác.

Cách tốt nhất để gây ấn tượng tốt đối với người khác trong cuộc gặp gỡ đầu tiên là hãy mỉm cười với họ. Họ sẽ cảm thấy rằng bạn vui khi gặp họ. Một khi bạn gây được ấn tượng tốt, bạn sẽ có được sức ảnh hưởng đối với người đó.

TÔI ĐÃ
MỈM CƯỜI
THÂN THIẾN
VỚI ANH ẤY.

CẬU ĐÃ GÂY
ẤN TƯỢNG TỐT
ĐỐI VỚI ANH ẤY
RỒI ĐÓ.



NHỚ TÊN

MÌNH ĐÃ GỌI ĐÚNG
TÊN NHỮNG NGƯỜI BẠN
MỚI QUEN LẦN GIAO
LƯU THÁNG TRƯỚC.

THẾ HỌ
PHẢN ỨNG NHƯ
THẾ NÀO?



Việc nhớ tên người
chúng ta gặp có tác
dụng như thế nào?

Bằng việc nhớ tên người mà
chúng ta đã từng gặp, chúng
ta khiến họ cảm thấy họ
được trân trọng, từ đó gây
ấn tượng tốt đối với họ.

Việc nhớ tên của mọi
người sẽ làm cho họ thấy
mình quan trọng và cảm
thấy hài lòng, từ đó bạn
sẽ gây được ấn tượng
tốt đối với họ.

HỌ ĐÃ RẤT
NGẠC NHIÊN
BỞI TÔI MỚI
CHỈ GẶP HỌ
MỘT LẦN.

CẬU ĐÃ
GÂY ĐƯỢC ẤN
TƯỢNG TỐT VỚI
HỌ QUA VIỆC
NHỚ TÊN HỌ
ĐẤY.



CHUYỆN TRÒ

VỊ DIỄN GIẢ KIA
CHẮC CHẮN LÀ
NGƯỜI CÓ KHIẾU
NÓI CHUYỆN.

VẬY PHẨM
CHẤT CỦA NGƯỜI
CÓ KHIẾU NÓI
CHUYỆN LÀ GÌ?



Chuyện trò với mọi người cũng là cách để xây dựng tầm ảnh hưởng đối với họ. Chuyện trò đòi hỏi các kĩ năng nói chuyện cũng như lắng nghe. Những người có tài nói chuyện sẽ khuyến khích được người khác nói và lắng nghe họ nói, chính vì thế họ có thể gây ảnh hưởng tích cực đối với người khác.

Những phẩm chất của
người có khiếu nói
chuyện là gì?

Người có khiếu nói chuyện
là người biết khuyến khích
người khác nói và lắng nghe
họ nói.

MỘT NGƯỜI CÓ
KHIẾU NÓI CHUYỆN
CẦN PHẢI BIẾT
KHUYẾN KHÍCH NGƯỜI
KHÁC NÓI CHUYỆN,
CŨNG NHƯ BIẾT LẮNG
NGHE HỌ NÓI.

CẬU NÓI ĐÚNG
ĐÓ. MÌNH THẤY
ANH TA CŨNG LÀ MỘT
NGƯỜI BIẾT LẮNG
NGHE MỖI KHI CÓ
NGƯỜI PHÁT BIỂU
Ý KIẾN.



TỰ TIN

SÁNG NAY BỐ
MÌNH ĐÃ HỎI VỀ
KẾT QUẢ CỦA BUỔI
THẢO LUẬN NHÓM.

VẬY CẬU ĐÃ
NÓI GÌ?



Bạn chỉ có thể gây ấn tượng tốt đối với người khác nếu bạn có được sự tự tin. Vì thế, xây dựng sự tự tin là một điều cực kì quan trọng để có thể gây ảnh hưởng đến người khác.

Điều gì là cần thiết để
gây ấn tượng tốt đối
với người khác?

Tự tin là yếu tố quan
trọng để gây ấn tượng tốt
đối với người khác.

MÌNH ĐÃ NÓI
LÀ MÌNH LẠM
KHÔNG TỐT
LẮM.

VẬY BỐ CẬU
ĐÃ NÓI GÌ?





Samuel Johnson

"Tự tin là đòi hỏi tất yếu để thể hiện tốt công việc."



Brian Tracy

"Khi bạn tự tin, những gì bạn mong đợi sẽ luôn trở thành hiện thực."

Tại sao bạn nên xây dựng cho mình sự tự tin?

Bởi vì đó là yếu tố rất quan trọng để gây dựng ấn tượng tốt đối với mọi người.

BỐ ĐÃ ĐỘNG VIÊN MÌNH HÃY CỐ GẮNG TỰ TIN HƠN NỮA.

BỐ CẬU CÓ NÓI TẠI SAO PHẢI TỰ TIN KHÔNG?



CÓ CHỨ, BỐ MÌNH NÓI RẰNG TỰ TIN SẼ GIÚP MÌNH TẠO ĐƯỢC ẤN TƯỢNG TỐT ĐỐI VỚI MỌI NGƯỜI CŨNG NHƯ CHỦ ĐỘNG HƠN TRONG MỌI VIỆC.

ĐÚNG VẬY! NÓ CŨNG GIÚP CẬU HOÀN THIÊN MÌNH HƠN.



TÔN TRỌNG NGƯỜI KHÁC



Mọi người đều mong muốn được tôn trọng. Khi bạn chân thành biết ơn một ai đó sẽ khiến người đó cảm thấy mình quan trọng và được tôn trọng đúng mức.

Bạn nên làm gì để khiến người khác cảm thấy mình quan trọng?

Khi bạn chân thành biết ơn ai đó, người đó sẽ có cảm giác mình quan trọng cũng như được tôn trọng.



TRÁNH TRANH CÃI GAY GẮT

CHÚNG MÌNH
ĐANG TRANH CÃI
VỀ MỘT BÀI TẬP.

KẾT QUẢ
NHƯ THẾ
NÀO?



Để gây ấn tượng tốt đối với người khác, bạn nên tránh tranh cãi với họ, vì chẳng ai muốn là người thua cuộc. Hơn nữa, bạn sẽ phải rất nỗ lực trong việc thuyết phục họ đồng ý với mình.

Kết quả của việc
tranh cãi với người khác
là gì?

Tranh cãi khiến cho mối
quan hệ xấu đi và bạn
không thể gây ảnh hưởng
tốt đến họ.

VIỆC TRANH CÃI
NÀY CUỐI CÙNG
CHẲNG ĐI ĐẾN
ĐÂU CẢ, HƠN NỮA
CÒN KHIẾN CHO
CHÚNG MÌNH CĂNG
THẲNG VỚI NHAU.

TRANH CÃI CHẲNG
BAO GIỜ GIÚP CHÚNG
TA CHUNG SỐNG HOÀ
THUẬN VỚI NGƯỜI
KHÁC ĐƯỢC. THAY VÌ
TRANH CÃI, CÁC CẬU
NÊN BÌNH TĨNH TRAO
ĐỔI VỚI NHAU ĐỂ TÌM
RA ĐÁP ÁN.



TÔN TRỌNG Ý KIẾN CỦA NGƯỜI KHÁC

HÔM NAY NHÓM MÌNH
KHÔNG ĐƯỢC VUI VỀ LẮM, VÌ
MỘT CẬU BẠN ĐƯA RA CHỦ
ĐỀ THẢO LUẬN KHÔNG MÃY
LIÊN QUAN.

CẬU THỂ HIỆN
THÁI ĐỘ NHƯ
THẾ NÀO?



Cách dễ nhất để gây
khó chịu cho người khác
là nói với họ rằng “Bạn
sai rồi” và cách tốt nhất
để tránh nói ra điều đó
là hãy biết chấp nhận
những ý kiến của họ.

Tại sao chúng ta nên
tôn trọng ý kiến của
người khác?

Chúng ta nên tôn trọng ý
kiến của người khác để tránh
xung đột không đáng có.

MÌNH ĐÃ ĐỂ
NGHỊ VỚI CẢ NHÓM
HÃY GHI LẠI Ý KIẾN
CỦA NGƯỜI ĐÓ,
RỒI SẼ XEM XÉT
LÚC THÍCH HỢP.

CHẮC CHẮN
CẬU BẠN ĐÓ SẼ
CÓ ẮN TƯỢNG
TỐT VỀ LỜI ĐỂ
NGHỊ CỦA CẬU.



ĐẶT CÂU HỎI MỘT CÁCH KHÉO LÉO

MỚI ĐẦU, JACK
PHẢN ĐỐI Ý KIẾN CỦA
TÔI NHƯNG SAU ĐÓ
CÂU ẤY ĐÃ ĐỒNG Ý.

CẬU ĐÃ LÀM
NHƯ THẾ NÀO
VẬY?



Sẽ thật tai họa khi áp đặt suy nghĩ của bạn lên người khác. Vì vậy hãy khéo léo khi đặt câu hỏi cho người khác bằng những câu hỏi trực tiếp mà câu trả lời không vòng vo, mập mờ. Nếu câu trả lời là “Có” thì có nghĩa là đối phương đang đồng tình với bạn.

Làm cách nào để gây ảnh hưởng cho người khác, khiến họ đồng ý với suy nghĩ của bạn?

Bạn có thể gây ảnh hưởng đến người khác bằng cách hỏi họ những câu hỏi trực diện.

TÔI BẮT ĐẦU
HỎI CẬU ẤY NHỮNG
CÂU HỎI TRỰC TIẾP
ĐI THẲNG VÀO CỐT
LÕI CỦA VẤN ĐỀ.

HÀN LÃ SAU
NHIỀU CÂU HỎI,
CẬU ẤY ĐÃ NHANH
CHÓNG ĐỒNG Ý
VỚI Ý KIẾN MÀ
CẬU ĐƯA RA.



QUAN SÁT VÀ TÌM HIỂU QUAN ĐIỂM CỦA ĐỐI PHƯƠNG

GIÁM KHẢO TẠI
CUỘC THI HÙNG BIỆN
ĐÃ TỔ RA RẤT TÁN
ĐỒNG VỚI QUAN
ĐIỂM CỦA MÌNH.

CÓ BÍ QUYẾT GÌ
KHÔNG CÂU?



Khi nói chuyện với người khác, bạn cần cố gắng quan sát và phán đoán để biết được quan điểm của họ và nói chuyện theo cách nhìn nhận của người đó. Dần dần, bạn sẽ nhận được sự đồng thuận của họ trong mọi vấn đề. Đây chính là một cách rất hiệu quả để gây ảnh hưởng tới người khác.

Bạn nên đưa ra
quan điểm của mình
như thế nào?

Trước khi đưa ra quan điểm của mình, bạn cần phải hiểu quan điểm của đối phương.

MINH ĐÃ
CỐ GẮNG ĐỂ HIỂU
QUAN ĐIỂM CỦA ĐỐI
PHƯƠNG VÀ GIÁM
KHẢO TRƯỚC KHI
TRÌNH BÀY Ý KIẾN
CỦA MÌNH.

ĐÂY LÀ MỘT
CÁCH KHÔN
NGOAN ĐỂ TÁC
ĐỘNG HIỆU
QUẢ TỚI TÂM LÍ
NGƯỜI NGHE.



KHEN THƯỞNG

WILSON ĐÃ TRỞ
THÀNH MỘT NGƯỜI
HOÀN TOÀN KHÁC
RỒI NHÉ!

ĐIỀU KÌ ĐIỀU
GÌ ĐÃ XẢY
RA VẬY?



Nếu như hình phạt thường mang đến những phản ứng tiêu cực thì trái lại, khen thưởng lại mang đến sức hấp dẫn khôn lường. Để khích lệ phát triển những điểm tốt trong một con người thì một trong những cách hiệu quả là hãy khen thưởng khi họ làm tốt và phạt khi họ làm sai. Điều này sẽ giúp họ gắn gũi với bạn hơn và dễ tiếp nhận những ảnh hưởng của bạn.

Tác dụng của việc khen thưởng là gì?

Khen thưởng sẽ giúp bạn để lại ấn tượng tốt đẹp trong lòng người khác.

MỖI LẦN CẬU ẤY
LÀM ĐIỀU GÌ TỐT,
CẬU ẤY ĐỀU ĐƯỢC
KHEN NGỢI, KHIẾN
CẬU ẤY CÓ ĐỘNG
LỰC ĐỂ PHẤN ĐẤU,
SỬA MÌNH.

CHÍNH VIỆC
KHEN NGỢI ĐÚNG
LÚC NÀY ĐÃ GIÚP
CẬU ẤY THAY ĐỔI,
TRỞ THÀNH MỘT
CHÁNG TRAI TỐT.



SỰ THÀNH THẬT

EM ĐƯỢC THẤY TỔNG
PHỤ TRÁCH PHÂN CÔNG
THAM GIA CHUẨN BỊ CHO LỄ
KỶ NIỆM Ở TRƯỜNG

CHẮC VẮT VÀ
LẮM EM NHỈ?



Sự thành thật được
thể hiện như thế nào?

Bạn có thể thể hiện sự
thành thật bằng những công
việc mà bạn đang làm.

Dân gian có câu:

*Những người tính nết
thật thà*

*Đi đâu cũng được người
ta tin dùng.*

Vì vậy, chúng ta cần
phải thành thật trong
bất cứ hoàn cảnh nào.

DÙ VẮT VÀ
NHUNG EM CŨNG
ĐÃ HOÀN THÀNH
TỐT CÔNG VIỆC
CỦA MÌNH, CHỊ A.

VẬY THẦY CÓ
NHẬN XÉT GÌ VỀ
VIỆC LÀM CỦA
EM KHÔNG?





Thomas Jefferson

“Thành thật là chương đầu tiên trong cuốn sổ về sự thông thái.”



Brigham Young

“Trái tim thành thật tạo ra những hành động thành thật.”

THẤY ĐÃ CẢM ƠN
EM TẠI BUỔI LỄ
ĐẤY CHỊ A.

THẤY CẢM ƠN
VÌ ĐIỀU GÌ VẬY
EM?



À, THẤY KHEN
RẰNG EM ĐÃ
SỐNG RẤT CHÂN
THÀNH VÀ HẾT
MÌNH VỚI NHIỆM VỤ
ĐƯỢC GIAO.

SỰ CHÂN
THÀNH SẼ LUÔN
ĐƯỢC NHÌN
NHẬN XÚNG
ĐÁNG MÀ.



Tác dụng của
thành thật là gì?

Thành thật khiến bạn có
thể gây ấn tượng tốt đối
với người khác.

DUY TRÌ SỰ HOÀ HỢP

CHÚNG TA NÊN SỐNG HOÀ HỢP VỚI MỌI NGƯỜI.

LIỀU MỌI CHUYỆN SẼ RA SAO NẾU CHÚNG TA KHÔNG LÀM ĐƯỢC ĐIỀU ĐÓ?



Một khi bạn đã thiết lập được những mối quan hệ ngoài xã hội hoặc tại nơi học tập thì việc duy trì được sự hoà hợp đó là yếu tố rất quan trọng để giữ gìn mối quan hệ tốt đẹp với mọi người. Việc so đo thiệt hơn chỉ làm mất đi hình ảnh đẹp của bạn và làm các mối quan hệ trở nên xấu đi.

Tại sao việc duy trì sự hoà hợp trong những mối quan hệ lại quan trọng như vậy?

Việc này vô cùng quan trọng bởi nếu không bạn sẽ dần đánh mất đi những mối quan hệ tốt đẹp của mình.

CHÚNG TA KHÔNG THỂ GÂY ẢNH HƯỞNG ĐẾN MỌI NGƯỜI NẾU CHÚNG TA KHÔNG HOÀ HỢP VỚI HỌ.

ĐÚNG VẬY HÃY CỐ GẮNG HOÀ HỢP VỚI MỌI NGƯỜI CẬU NHÉ!



GIAO TIẾP RỘNG RÃI

BỐ ĐÃ GIỚI THIỆU
MÌNH VỚI RẤT NHIỀU
NGƯỜI TẠI BỮA TIỆC
HÔM VỪA RỒI.

VẬY CẬU CÓ
KẾT BẠN VỚI
AI KHÔNG?



Chúng ta có thể phát
triển những mối quan hệ
xã hội bằng cách nào?

Chúng ta có thể thông qua
những bữa tiệc sinh nhật,
đám cưới... để xây dựng và
phát triển các mối quan hệ
của mình.

Bạn không thể có được nhiều
mối quan hệ nếu như bạn ngại
giao tiếp. Những bữa tiệc sinh
nhật, tiệc cưới, lễ trao giải
và những hoạt động tập thể
khác là những cơ hội tốt để
bạn mở rộng các mối quan hệ
của mình.

CÓ CHỨ! MÌNH
ĐÃ CÓ THÊM
MỘT SỐ
NGƯỜI BẠN
MỚI.

CÁC BUỔI TIỆC
CƯỚI ĐÚNG LÀ
CƠ HỘI TỐT ĐỂ
GÂY DỰNG CÁC
MỐI QUAN HỆ,
CẬU NHÌ.



CÁC MỐI QUAN HỆ TRÊN MẠNG XÃ HỘI



Những năm gần đây, mạng xã hội đã trở thành một công cụ hiệu quả để mở rộng các mối quan hệ xã hội. Dù cho bạn không thể gặp trực tiếp đối phương, nhưng ngôn ngữ và nội dung của Email hay tin nhắn sẽ phản ánh suy nghĩ và ý định của họ.

Thông qua mạng xã hội, chúng ta có thể giao tiếp với mọi người như thế nào?

Thông qua mạng xã hội, chúng ta có thể giao tiếp với mọi người một cách hiệu quả bằng Email, tin nhắn...



SỰ CHÂN THÀNH

MÌNH ĐÃ ĐƯA MẪU
ĐĂNG KÍ THÀNH VIÊN
CÂU LẠC BỘ TRONG
TRƯỜNG CHO NGƯỜI BẠN
MỚI CHUYẾN ĐẾN.

CẬU ẤY PHẢN
ỨNG NHƯ THẾ
NÀO?



Chúng ta thường sẽ bị thu hút bởi người quan tâm chân thành đến mình. Vì vậy, chúng ta nên quan tâm đến mọi người hơn để rút ngắn khoảng cách giữa đôi bên. Việc này giúp chúng ta gây ấn tượng tốt đẹp với đối phương tương đối hiệu quả.

Sự chân thành tác động đến mọi người như thế nào?

Sự quan tâm chân thành giúp bạn gây được tầm ảnh hưởng nhất định đối với họ.

CẬU ẤY RẤT
VUI KHI NHẬN
ĐƯỢC SỰ QUAN
TÂM CỦA TÔI.

SỰ QUAN TÂM
CỦA CẬU CHẮC
PHẢI TÁC ĐỘNG
ĐẾN NGƯỜI BẠN
ĐÓ RẤT NHIỀU.



KHÍCH LỆ NGƯỜI KHÁC BỘC LỘ CÁ TÍNH RIÊNG

TỚ ĐÃ NÓI CHUYỆN
VỚI MỘT CÔ BẠN ÍT NÓI,
CỐ GẮNG GIÚP BẠN ẤY
TRỞ NÊN MẠNH DẠN VÀ
Cởi MỞ HƠN.

KẾT QUẢ
THẾ NÀO
HÀ CẬU?



Ai cũng đều có cá tính riêng, có điều do chưa gặp được hoàn cảnh thích hợp nên nhiều người chưa thể hiện chúng ra. Vì vậy, nếu bạn biết giúp họ bộc lộ bản thân, để họ có thể thể hiện cá tính riêng của mình thì bạn sẽ nhận được rất nhiều thiện cảm của họ dành cho bạn.

Việc khích lệ ai đó bộc lộ cá tính riêng sẽ có tác dụng như thế nào đối với bạn?

Việc này sẽ giúp bạn có được thiện cảm của người đó.

CÓ CHỨ, BẠN
ẤY ĐÃ Cởi MỞ
HƠN RẤT NHIỀU
KHI NÓI CHUYỆN
VỚI TỚ, VÀ ĐÃ TIẾT
LỘ CHO TỚ ƯỚC
MƠ CỦA CÔ ẤY.

VẬY LÀ CẬU
ĐÃ BIẾT CÁCH
TÁC ĐỘNG ĐẾN
NGƯỜI KHÁC
RỒI ĐẤY.



BIẾT GIÚP ĐỠ NGƯỜI KHÁC

SÁNG NAY MÌNH
ĐÃ GIÚP ĐỠ NGƯỜI
HÀNG XÓM MANG
ĐỒ RAU CỦ VỀ NHÀ.

CÔ ẤY CÓ
CẢM ƠN CẬU
KHÔNG?



Giúp người khác có
tâm quan trọng như
thế nào?

Giúp người khác sẽ khiến
họ có ấn tượng tốt về bạn.

Người ta thường hay cho rằng, sự giúp đỡ tự nguyện sẽ không được thừa nhận. Nhưng trên thực tế thì sự giúp đỡ của bạn rất có ích khi bạn muốn thân thiết và gây ảnh hưởng đối với một ai đó. Bạn đừng bao giờ bỏ lỡ cơ hội giúp đỡ người khác trong khả năng của mình.

KHÔNG CHỈ
CẢM ƠN, CÔ ẤY CÒN
TỎ RA RẤT XÚC
ĐỘNG KHI ĐƯỢC
MÌNH GIÚP ĐỠ.

SỰ GIÚP ĐỠ
CỦA CẬU ĐÃ
KHIẾN CÔ ẤY
CẢM ĐỘNG
RỒI ĐÓ.



BIẾT CHO ĐI

TÔI ĐÃ TẶNG QUÀ
CHO BỐ CỦA BẠN
TÔI NHẬN DỊP SINH
NHẬT ÔNG ẤY

CHÚ ẤY BIỂU LỘ
NHƯ THẾ NÀO KHI
NHẬN ĐƯỢC QUÀ
HẢ CẬU?



Hẳn bạn biết đến câu:
“Trước khi muốn nhận lại,
hãy cho đi những gì mình
có.” Trước khi bạn cố gắng
gây ấn tượng tốt với người
khác, hãy cố gắng mang lại
thứ gì phù hợp với họ.

Chúng ta nên chú ý
điều gì khi muốn tặng
quà cho người khác?

Muốn gây ảnh hưởng đến
người khác thì việc mang
đến cho họ một thứ phù hợp
là cách vô cùng hiệu quả.

CHÚ ẤY ĐÃ
ĐẾN NHÀ ĐỂ
CẢM ƠN MÌNH VÌ
MÓN QUÀ ĐÓ

CHÚ ẤY HẸN
RẤT ẤN TƯỢNG VÀ
XÚC ĐỘNG TRƯỚC
SỰ QUAN TÂM CỦA
CẬU ĐẤY



XEM XÉT TRƯỚC KHI ĐƯA RA ĐỀ NGHỊ

GHÚNG MÌNH ĐƯỢC GIAO
NHIỆM VỤ BÁN VÉ XỔ SỐ CHO
CHƯƠNG TRÌNH GÂY QUỸ TỪ
THIỆN Ở TRƯỜNG HỌC.

CẬU CÓ BÁN
ĐƯỢC NHIỀU
KHÔNG?



Bạn cần chuẩn bị gì
trước khi đưa ra Lời
đề nghị?

Bạn cần hiểu nhu cầu của
mọi người trước khi đưa ra
Lời đề nghị với họ.

Bạn cần hiểu tâm trạng
của người mà bạn đang nói
chuyện trước khi đưa ra bất
cứ lời đề nghị nào, và lời đề
nghị cũng cần phải phù hợp
với yêu cầu, mong muốn
của người được đề nghị.

MÌNH ĐÃ NÓI
CHUYỆN VỚI
MỘT VÀI NGƯỜI
TRƯỚC KHI MỜI
HỌ MUA VÉ.

VẬY LÀ CẬU
ĐÃ BIẾT CÁCH TÌM
HIỂU ĐỐI PHƯƠNG
TRƯỚC KHI ĐƯA
RA LỜI ĐỀ NGHỊ
RỒI ĐÓ.



MỨC ĐỘ HỢP LÍ

MÌNH ĐÃ NGỒI CẢ
BUỔI VỚI MỘT THÀNH
VIÊN MỚI TRONG CÂU
LẠC BỘ.

HAI BẠN CÓ
VỀ HỢP NHAU
NHÌ!



Gây ảnh hưởng tới người khác là khiến họ suy nghĩ và làm theo ý bạn. Tuy nhiên, trong những mối quan hệ mới, không nên quá gượng ép họ làm theo ý bạn. Hãy suy nghĩ thật hợp lí, gây ảnh hưởng tới họ ở mức vừa phải.

Bạn có thể gây dựng
tâm ảnh hưởng đối với
người khác như thế nào?

Chúng ta nên duy trì việc
này ở mức độ hợp lí, không
nên gượng ép.

MÌNH ĐÃ CỐ
GẮNG ĐỂ RỜI
ĐI NHƯNG BẠN
ẤY CỨ MUỐN NÓI
CHUYỆN THÊM.

HÀN LÃ BẠN
ẤY THÍCH CÁCH
NÓI CHUYỆN
CỦA CẬU RỒI.



DIỄN ĐẠT MỘT CÁCH RÕ RÀNG

HÔM NAY CÓ MỘT
NHÀ VĂN ĐÃ CÓ
BUỔI NÓI CHUYỆN
VỚI LỚP MÌNH.

CẢ LỚP CHẮC
THÍCH BÀI NÓI
CHUYỆN CỦA ÔNG
ẤY LẮM NHÌ!



Bạn cần học cách diễn đạt rõ ý của mình khi nói chuyện với một ai đó nếu bạn muốn gây ảnh hưởng với họ. Đối phương hẳn sẽ khó hiểu vô cùng nếu câu chuyện của bạn mập mờ, tối nghĩa. Trước khi bắt đầu câu chuyện với mọi người, hãy nêu rõ quan điểm của bạn.

Người nghe sẽ phản ứng thế nào nếu bạn nói chuyện với họ một cách không rõ ràng?

Hẳn họ sẽ không thể có được ấn tượng tốt về bạn.

Ồ KHÔNG
ÔNG ẤY LẮM
CẢ LỚP BỐI RỐI,
KHÓ HIỂU.

VẬY HẢ?
NEU VẬY CÓ THỂ
BÀI NÓI CỦA ÔNG
ẤY ĐÃ KHÔNG
ĐƯỢC DIỄN ĐẠT
RÕ RÀNG



KẾT THÚC CUỘC ĐỐI THOẠI

HÔM NAY BỐ CON
TỐ ĐÃ NÓI CHUYỆN VỚI
NHAU. BỐ ĐÃ CHỈ DẠY
CHO TỐ NHIỀU ĐIỀU.

VẬY À? VẬY
BỐ ĐÃ DẠY
CHO CẬU
NHỮNG GÌ?



Khi bạn nói chuyện với một người mới quen, bạn cần có sự kết thúc câu chuyện ấy chứ không nên bỏ lửng. Nếu câu chuyện không được hoàn thiện, người đó sẽ có cảm giác bạn không quan tâm đến họ. Và tất nhiên, bạn cũng sẽ không thể gây dựng được tầm ảnh hưởng đối với anh ấy.

Người đang nói chuyện
với bạn sẽ cảm thấy
thế nào nếu bạn bỏ dở
câu chuyện?

Nếu bạn bỏ dở câu chuyện,
họ sẽ cảm thấy bạn không
quan tâm đến họ.

BỐ THẤY CÁCH
TỐ NÓI CHUYỆN VỚI
BẠN BÈ KHÔNG ỔN. TỐ
HAY VÔ CỐ BỎ DỖ CHUYỆN
GIỮA CHÚNG KHIẾN MỌI
NGƯỜI MẤT VUI. BỐ KHUYÊN
TỐ NÊN SỬA THÓI QUEN
XẤU ĐÓ ĐI.

ĐÚNG LÀ
THÓI QUEN ẤY
KHÔNG HAY
CHÚT NÀO.



THU HÚT KHÁN GIẢ

TỐI QUA CHÚNG
TỚ ĐÃ ĐI NGHE MỘT
NHÀ HÙNG BIỆN
NÓI CHUYỆN.

CÓ NHIỀU NGƯỜI
ĐẾN THAM DỰ
KHÔNG?



Chúng ta có thể nhận
ra một người có tầm ảnh
hưởng lớn bằng cách nào?

Nếu người đó thu hút được
nhiều khán giả ở nơi công
cộng, hẳn họ có tầm ảnh
hưởng lớn.

Một người có tầm ảnh hưởng
rộng là người ăn nói có sức
hút. Muốn được như vậy, bạn
cần có những kỹ năng hùng
biện tốt.

TOÀN BỘ
KHÁN PHÒNG
CHẬT KÍN
NGƯỜI!

VẬY CHẮC ÔNG
ẦY RẤT GIỎI
TRONG VIỆC THU
HÚT VÀ GÂY ẢNH
HƯỞNG TỚI MỌI
NGƯỜI.



PHÁT ÂM CHUẨN XÁC

THẦY GIÁO DẠY THỂ
DỤC LỚP TỐ KHÔNG THỂ
HƯỚNG DẪN CHO HỌC
SINH MỘT CÁCH HIỆU
QUẢ VÌ THẦY ẤY NÓI
KHÁ LÃ NHỎ.

KẾT QUẢ LÀ
BUỔI HỌC ĐÃ
DIỄN RA NHƯ
THẾ NÀO?



Khi nói chuyện với người
lần đầu tiên gặp gỡ, bạn
nên cố gắng phát âm và
lựa chọn từ ngữ chuẩn xác.
Nếu bạn không làm được
điều ấy, họ sẽ không thể có
được ấn tượng tốt với bạn.

KẾT QUẢ LÀ
MỌI NGƯỜI
KHÔNG NGHE
RÕ NÊN KHÔNG
NẮM ĐƯỢC KỸ
THUẬT VÀ ĐÃ
TẬP SAI.

Ồ! VẬY THÌ CÁC
CẬU NÊN ĐỀ NGHỊ
THẦY NÓI TO HƠN
MỘT CHÚT ĐỂ
CÁC CẬU CÓ THỂ
NGHE ĐƯỢC RÕ
RẰNG HƠN.

Hậu quả của việc
không phát âm rõ ràng
là gì?

Bạn sẽ không thể tạo
được ấn tượng tốt đối với
người khác nếu bạn phát
âm không rõ ràng.



TRÁNH NHỮNG CUỘC TRANH CÃI KHÔNG CẦN THIẾT

ĐỘI TRƯỞNG ĐỘI
BÓNG ĐỀ NGHỊ TỔ
CHỨC CHO CẢ ĐỘI ĐI
CHƠI XA, CẬU A.

CẬU THẤY Ý
KIẾN ĐÓ THẾ
NÀO?



Nếu không thể tránh khỏi việc bất đồng ý kiến với ai đó, thì cho dù không cùng quan điểm, bạn cũng nên cảm ơn và tôn trọng ý kiến của họ. Đồng thời, hãy nói với họ về những quan điểm khác đối với chủ đề hai người đang nói chuyện. Như thế, họ sẽ hiểu rằng bạn muốn tránh gây ra tranh cãi không cần thiết.

Nếu không thể tránh
khỏi việc bất đồng ý kiến
với ai đó, bạn nên ứng xử
như thế nào?

Hãy chấp nhận ý kiến bất
đồng đó, đồng thời đưa ra
cả những quan điểm khác
với của họ để họ cân nhắc.

TÔI KHÔNG
ĐỒNG Ý, SONG VẪN
TÔN TRỌNG VÀ ĐỀ
NGHỊ CÙNG PHÂN
TÍCH SỰ VIỆC CẬU
ẦY ĐỀ RA.

HÃN CẬU
ẦY SẼ SỚM
HIỂU RA VẤN
ĐỀ THÔI.



SỐNG NGAY THẲNG

NGÀY HÔM QUA,
TOM ĐÃ NHỜ TÓ
LÀM VẢI VIỆC.

CẬU CẢM THẤY
THẾ NÀO KHI
TOM NHỜ VẢ?



Chúng ta cần phải thể hiện sự ngay thẳng của mình thông qua cách nói chuyện với người khác ngay từ lần gặp đầu tiên. Từ đó, chúng ta sẽ có thể gây ấn tượng tốt với người đó và dần dần có ảnh hưởng đến họ.

À, CŨNG KHÔNG
SAO MÃ. MÌNH
THẤY CẬU ẤY ĐÃ
NHỜ MÌNH MỘT CÁCH
THẲNG THẮN, NÊN
MÌNH RẤT VUI LÒNG
ĐƯỢC GIÚP CẬU ẤY
KHI CẦN THIẾT.

ỪM, TÍNH
NGAY THẲNG
THÌ Ở ĐẦU CŨNG
ĐƯỢC YÊU QUÝ.

Muốn nhận được thiện cảm của mọi người, chúng ta cần chú ý điều gì?

Chúng ta cần sống ngay thẳng.



THÁI ĐỘ TÍCH CỰC KHI NÓI CHUYỆN

MÌNH RẤT
ẤN TƯỢNG VỚI
THÁI ĐỘ CỦA ĐỘI
TRƯỞNG MỚI.

CẬU ẤY NÓI
GIỜ ĐÓ ĐẶC
BIỆT À?



Thái độ khi nói chuyện rất quan trọng. Chúng ta cần luôn ý thức rằng, khi nói chuyện với mọi người phải thể hiện được thái độ tích cực của mình. Có như vậy, chúng ta mới có thể tác động được tới họ một cách hiệu quả.

Thái độ tích cực khi
nói chuyện sẽ mang lại
điều gì?

Bạn sẽ nhanh chóng gây
được ấn tượng tốt và tầm
ảnh hưởng nhất định đối với
đối phương.

VÌ CẬU ẤY NÓI
CHUYỆN VỚI
MỌI NGƯỜI
RẤT THÂN MẬT
VÀ VUI VẺ.

PHONG CÁCH
CỦA CẬU ẤY CHẮC
CHẮN ĐÃ CHIẾM
ĐƯỢC CẢM TÌNH
CỦA MỌI NGƯỜI.



TRÁNH KHOE KHOANG

CÔ BẠN CÙNG LỚP
TỐ RẤT HAY KHOE
KHOANG VỀ SỰ KHÁ GIÀ
CỦA GIA ĐÌNH MÌNH.

THẾ MỌI NGƯỜI
CÓ THÍCH CHƠI VỚI
BẠN ẤY KHÔNG?



Khoe khoang thường xuất phát từ lòng tự hào đối với những gì mà cá nhân đó sở hữu. Tuy nhiên, bạn không nên khoe khoang bởi điều đó sẽ khiến cho người nghe cảm thấy phản cảm với bạn.

Sự khoe khoang sẽ ảnh hưởng như thế nào tới các mối quan hệ của bạn?

Họ sẽ nghĩ bạn là kẻ hợm hĩnh đấy!

KHÔNG ĐÁU!
CHẲNG CÓ BẠN
NÀO THÍCH CHƠI
VỚI BẠN ẤY CẢ.

HÀN LÃ BẠN
ẤY ĐÃ KHOE
KHOANG QUÁ
ĐÁ RỒI.



BIẾT THỪA NHẬN LỖI LẦM

MÌNH ĐÃ CẬU VỚI
CHÚ MÌNH VÌ CHÚ KHÔNG
TỐI DỰ SINH NHẬT CỦA
MÌNH ĐƯỢC.

CHÚ ẤY
PHẢN ỨNG NHƯ
THẾ NÀO?



Biết nhận lỗi sẽ mang
lại cho bạn kết quả gì?

Khi biết nhận lỗi, mọi người
sẽ bỏ qua cho bạn lỗi lầm
mà bạn đã gây ra.

“Đánh kẻ chạy đi chứ không
ai đánh người chạy lại”, nếu
bạn có lỗi mà biết nhận lỗi
thì mọi người sẽ bỏ qua. Vì
vậy, hãy học cách nhận lỗi
để tạo ấn tượng tốt với mọi
người, bạn nhé.

CHÚ BẢO MÌNH
CỨ XỬ NHƯ VẬY
LÀ KHÔNG ĐƯỢC,
VÀ MÌNH CÁN
PHẢI XIN LỖI VÌ
THÁI ĐỘ ẤY.

CHÚ ẤY NÓI
ĐÚNG ĐÂY!
CẬU NÊN XIN LỖI.
CHÚ ĐI.



XÂY DỰNG NIỀM TIN

BÁC HANG XOM
CỦ ĐÃ NÓI CHO TỐ
BIẾT BÍ MẬT CỦA
BÁC ẤY

KỂ CẢ KHI
CẬU VÀ BÁC ẤY
CÁCH XA NHAU
VỀ TUỔI TÁC Ừ?



Sẽ thật khó nhận được sự tôn trọng của xã hội nếu bạn không được mọi người tin tưởng. Xây dựng niềm tin với mọi người là điều rất quan trọng để có thể đến gần họ hơn. Trước tiên họ cần tin tưởng vào bạn thì mới có thể suy nghĩ và làm theo ý kiến của bạn được.

Xây dựng niềm tin với
mọi người mang lại
điều gì?

Xây dựng niềm tin với mọi người có thể giúp bạn gây được tầm ảnh hưởng nhất định đối với họ.

ĐƯỢC CHỨ,
VÌ BÁC ẤY RẤT
TIN TƯỞNG
VÀO TỐ MÃ.

HÀN LÃ VẬY
RỒI. PHẢI TIN THÌ
BÁC ẤY MỚI KỂ
CHO CẬU NGHE
BÍ MẬT CỦA MÌNH
CHỨ NHỈ.





Ralph Waldo Emerson

"Tin vào chính mình là bí quyết đầu tiên của sự thành công."



George Macdonald

"Được tin tưởng là phần thưởng lớn hơn nhiều so với được yêu."

Chúng ta có thể gây ảnh hưởng đến trẻ em bằng cách nào?

Hãy làm cho trẻ tin tưởng bạn trước khi bạn tác động đến suy nghĩ của chúng.

CHÚ HÀNG XÓM NHỜ TỔ TRÔNG NHÀ GIÚP

CHẮC LÀ DO CẬU THÂN THIẾT VỚI CHÚ ẤY



CHÚ ẤY CÒN ĐƯA CHO TỔ CHÌA KHÓA NHÀ NỮA.

THẾ THÌ CẬU ĐÃ THỰC SỰ GIÀNH ĐƯỢC SỰ TIN TƯỜNG CỦA CHÚ ẤY RỒI ĐẤY



THUYẾT PHỤC MỘT CÁCH HỢP LÍ



Có rất nhiều ý kiến khác nhau trong cuộc nói chuyện. Ai cũng muốn tranh thủ sự đồng tình của mọi người. Điều này chỉ có thể xảy ra nếu bạn thuyết phục được người nghe một cách thành công và hợp lí.

Bạn có thể gây ảnh hưởng đến người khác như thế nào?

Nếu bạn có những suy nghĩ và lí lẽ hợp lí, bạn có thể dễ dàng tác động đến họ.



KHÔN KHÉO

HỒM QUA CÓ
MỘT CẬU CỨ ĐÒI
THAM GIA NHÓM
CỦA MÌNH.

CẬU ĐÃ XỬ LÍ
TÌNH HUỐNG NÀY
NHƯ THẾ NÀO?



Con người vốn có xu hướng thích được tham gia vào câu chuyện hay công việc nào đó. Thậm chí nếu một ai đó không liên quan gì đến câu chuyện, thì bạn cũng có thể làm ra vẻ là họ có liên quan để khiến họ cảm thấy mình là người quan trọng, từ đó khiến họ làm theo ý bạn muốn.

Làm thế nào để có thể
dẫn dắt một ai đó làm
theo ý muốn của mình?

Bạn có thể làm ra vẻ họ có
liên quan đến câu chuyện
hay sự việc của bạn, từ đó
dần dần dẫn dắt họ.

MÌNH ĐÃ BẢO
CẬU ẤY TÌM THÊM ĐỦ
MƯỜI NGƯỜI NỮA CÙNG
GIA NHẬP NHÓM, NHƯ
VẬY SẼ TỐT HƠN LÀ
CHỈ MÌNH CẬU ẤY
THAM GIA.

CHÀ, CẬU
ỨNG XỬ
KHÉO ĐẤY!



LỄ ĐỘ VỚI MỌI NGƯỜI

THUYẾT PHỤC
NGƯỜI KHÁC CHẤP
NHẬN Ý TƯỞNG CỦA
MÌNH THẬT SỰ RẤT
KHÓ ĐÂY CẬU A.

CŨNG KHÔNG
KHÓ LẮM ĐÁU,
MÌNH THẤY VẪN CÓ
THỂ THUYẾT PHỤC
ĐƯỢC MÀ.



Thật khó để thuyết phục người khác đồng ý với suy nghĩ và quan điểm của bạn. Vì vậy, hãy học cách lễ độ với họ để thu hút được nhiều sự đồng tình hơn. Có như vậy, bạn mới có thể tác động tới họ một cách hiệu quả.

Nếu bạn Lễ độ, người khác sẽ ứng xử với bạn như thế nào?

Họ sẽ có cảm tình và dễ đồng tình với bạn hơn.

CHỈ CẦN CHÚNG
MÌNH CỬ XỬ VÀ TRÌNH
BÀY QUAN ĐIỂM MỘT
CÁCH THẬT LỄ ĐỘ, MÌNH
TIN LÀ SẼ THUYẾT PHỤC
ĐƯỢC, CẬU A.

BẰNG CÁCH
NÀO CƠ?



TRUYỀN CẢM HỨNG

MÌNH ĐÃ CHỊU
ẢNH HƯỞNG
SÂU SẮC TỪ CHÚ
JOHN.



CHÚ ẤY ĐÃ
TRUYỀN CẢM
HỨNG CHO
CẬU ẤY?



Khi bạn muốn gây ảnh hưởng đến người nào đó, bạn cần khiến họ suy nghĩ và chấp nhận theo quan điểm của bạn. Hãy thể hiện những suy nghĩ và ý tưởng theo một cách thật ấn tượng để truyền cho người đó cảm hứng, khiến họ thật sự bị tác động.

Làm cách nào để bạn có thể khiến người khác suy nghĩ và chấp nhận quan điểm của mình?

Hãy thể hiện những suy nghĩ và ý tưởng theo cách thật ấn tượng để khiến họ thực sự bị tác động.

ĐÚNG VẬY!



CHẮC CHÚ ẤY
CÓ CÁCH NHÌN
CUỘC SỐNG SAY
MÊ VÀ ẤN TƯỢNG
LẮM, PHẢI KHÔNG
CẬU?



TÁC DỤNG CỦA SỰ THÂN THIỆN

Hôm trước mình
đã được gặp một
thành viên trong
câu lạc bộ của bà.

Cô ấy
thế nào?



Khi bạn nói chuyện hay được giới thiệu với một ai đó, bạn cần tỏ ra thân thiện. Sự thân thiện của bạn mang đến cho đối phương những ấn tượng tốt đẹp và khiến họ muốn cởi mở hơn với bạn. Đó là một phương pháp hiệu quả giúp bạn xích lại gần hơn với những người mà bạn quan tâm.

Khi được giới thiệu với
ai đó, bạn cần tỏ ra như
thế nào?

Bạn cần tỏ ra thân thiện.

Cô ấy
rất vui khi
gặp mình.

Hắn cậu đã
rất thân
thiện với cô ấy.



QUYẾT ĐOÁN

CÓ VÀI XUNG ĐỘT
XẢY RA TRƯỚC KHI MỌI
NGƯỜI CHẤP THUẬN
QUAN ĐIỂM CỦA TÔI.

CÂU ĐÃ THUYẾT
PHỤC HỢ BẰNG
CÁCH NÀO THẾ?



Sự quyết đoán là một trong những phẩm chất của con người, thể hiện mức độ tự tin của người đó. Bạn cần thể hiện sự quyết đoán của mình khi bộc lộ suy nghĩ và quan điểm với người mà bạn nói chuyện.

Sự quyết đoán là gì?

Sự quyết đoán là sự bảo vệ quyền lợi của bạn để được đối xử một cách công bằng.

TÔI ĐÃ
ĐƯA RA
NHỮNG LÝ DO
RẤT HỢP LÍ.

CÂU CHẮC CHẮN
LÀ RẤT QUYẾT
ĐOÁN NHÌ?



BỎ QUA LỖI LẦM

HÔM NAY ANH
GIA SƯ TOÁN ĐÃ
CÁU GẮT VỚI MÌNH
MÀ CHẴNG CÓ LÍ DO
GÌ CẢ.

THẾ CẬU CÓ
PHẢN ỨNG
LẠI KHÔNG?



Trên đời này, chẳng có ai là hoàn hảo, và mọi người đều đã từng mắc lỗi. Đừng chỉ trích và bới móc lỗi của người khác, vì nó chỉ khiến họ thêm căng thẳng và luôn bất đồng với bạn mà thôi. Thậm chí, điều này còn khiến họ tìm mọi cách chỉ trích bạn. Vì vậy, một cách hiệu quả để gây tầm ảnh hưởng đối với người khác là hãy bỏ qua những lỗi lầm của họ nếu có thể.

Bỏ qua lỗi lầm của
một người sẽ có tác
dụng như thế nào?

Khi làm được điều đó, bạn sẽ khiến họ phải tự nhìn nhận lại lỗi sai của mình. từ đó bạn có thể tác động vào tâm trí của họ một cách hiệu quả.

KHÔNG MINH
CHỈ IM LẶNG THÔI,
NHƯNG ANH ẤY ĐÃ
NHẬN RA ĐƯỢC ĐIỀU
ĐÓ VẬY KHÔNG CẬU
VỚI MÌNH NỮA.

SỰ IM LẶNG
CỦA CẬU CŨNG
LÀ MỘT CÁCH
ỨNG XỬ RẤT
HAY ĐẤY



SỰ CAO THƯỢNG

MÌNH VỪA
NHẬN THẤY MỘT
ĐIỀU CẬU A.

VIỆC GÌ
THẾ?



Sự cao thượng của bạn sẽ được thể hiện khi bạn tha thứ, không kết tội người khác, dù hành động của người đó gây ảnh hưởng đến bạn. Việc này giúp bạn tạo được hình ảnh tốt trong mắt họ, và dần dần bạn sẽ gây ảnh hưởng đến họ.

Điều gì xảy ra nếu bạn
biết tha thứ, không
kết tội người khác?

Người đó sẽ có cảm tình
với bạn và dễ chịu ảnh
hưởng từ bạn.

KHI CHÚNG TA
BIẾT THA THỨ, KHÔNG
KẾT TỘI MỘT AI ĐÓ,
CHÚNG TA SẼ TẠO
ĐƯỢC ẢN TƯỢNG TỐT
VỚI NHIỀU NGƯỜI.

Ừ, TÔI CŨNG
ĐỒNG Ý ĐIỀU
NÀY!



RÚT KINH NGHIỆM

LẦN ĐẦU TIÊN
CỐ GẮNG THUYẾT
PHỤC MỘT NGƯỜI
BẠN, MÌNH ĐÃ
THẤT BẠI.

CẬU NÊN TÌM RA
LÍ DO THẤT BẠI VÀ
CỐ GẮNG THUYẾT
PHỤC ANH TA THÊM
LẦN NỮA.



Có một chân lí: Không phải lúc nào bạn cũng thành công khi bạn cố gắng gây ảnh hưởng đến người khác. Vì thế, bạn cần tự xem xét và tìm ra nguyên nhân thất bại, và coi đó là những kinh nghiệm quý báu cho bản thân để tiếp tục nỗ lực trong các lần tiếp theo.

Bạn nên làm gì nếu nỗ lực thuyết phục người khác của bạn không thành công?

Tôi cần cố gắng tìm ra nguyên nhân thất bại.

THẬT Ừ? VẬY
MÌNH SẼ THỬ
LẠI LẦN NỮA
XEM SAO.

CHÚC CẬU
THÀNH CÔNG
TRONG LẦN
SAU!



GÂY DỰNG SỰ TÍN NHIỆM

MỌI NGƯỜI Ở
KHU PHỐ TÔI KHÔNG TIN
TƯỜNG ANH CHANG BÁN
HÀNG Ở CỬA HÀNG TẠP
HOÁ ĐẦU KHU.

SAO VẬY?



Mọi người sẽ phản ứng
như thế nào đối với người
mà họ không tin nhiệm?

Họ sẽ không đặt niềm tin
vào những người như vậy.

Chúng ta cần có được sự tín nhiệm nhất định thì mới có thể thu hút được những người khác. Nếu không có được sự tín nhiệm thì người khác sẽ không đặt niềm tin vào bạn. Khi ấy, mọi nỗ lực của bạn trong việc gây ảnh hưởng đến người khác sẽ không thể thành hiện thực. Vì vậy, có được sự tín nhiệm của mọi người là vô cùng quan trọng.

ANH ẤY CÓ
TIẾNG XẤU VỀ
CHUYỆN ĐẦU CƠ
THỰC PHẨM.

THẾ THÌ ANH ẤY
ĐÃ TỰ ĐÁNH
MẤT CHỮ TÍN CỦA
MÌNH RỒI.



TẦM QUAN TRỌNG CỦA HỒ SƠ, LÍ LỊCH

THẦY GIÁO CŨ CỦA
MÌNH ĐƯỢC CHUYỂN LÊN
DAY Ở TRƯỜNG CHUYÊN
CỦA THÀNH PHỐ VÌ NHỮNG
THÀNH TÍCH NỔI BẬT CỦA
THẦY ẤY TRONG SỰ
NGHIỆP GIÁO DỤC.

CHẮC CHẮN
LÀ NHỮNG
THÀNH TÍCH
ẤY RẤT ẤN
TƯỢNG CÂU
NHỊ?



Hồ sơ lí lịch của một
người có vai trò quyết
định như thế nào đối với khả
năng gây ảnh hưởng của họ?

Nếu hồ sơ lí lịch của
người đó trong sạch và
nổi bật thì người đó sẽ có
thể gây ảnh hưởng tốt
đến người khác.

Sơ yếu lí lịch của một người cho
thấy những đặc điểm nhân thân,
tính cách của người đó. Vì thế
hãy cẩn trọng với mọi hành động
của mình, để có thể đảm bảo lí
lịch của mình được "sạch". Nếu
những gì bạn làm trong quá khứ
là tốt đẹp, thì chẳng có lí do gì
để nghi ngờ rằng bạn sẽ không
thành công trong việc gây dựng
tầm ảnh hưởng đối với mọi người.

CÓ CHỨ,
THÀNH TÍCH
CỦA THẦY KHÁ
NỔI TRỘI VÀ
ĐÁNG NGƯỠNG
MỘ ĐÓ.

VẬY THÌ NHẤT
ĐỊNH LÀ THẦY CÓ
THỂ GÂY DỰNG TẦM
ẢNH HƯỞNG TỐT ĐỐI
VỚI CÁC HỌC SINH
CỦA MÌNH,



BIẾT CẢM THÔNG

SỰ CẢM THÔNG
LÀ GÌ CẬU NHÉ?

À, ĐIỀU ĐÓ CÓ
NGHĨA LÀ CẬU BIẾT
CHIA SẺ VÀ ĐỒNG CẢM
VỚI NHỮNG CẢM XÚC
CỦA NGƯỜI KHÁC.



Chúng ta cần có ý thức tự
giác nơi công cộng, ví dụ
như xếp hàng hay lần lượt
để đi lên xe buýt, không
nên xô đẩy người khác hay
chen ngang vào hàng...

Ồ! ĐÂY LÀ
MỘT ĐIỀU RẤT
CẦN THIẾT ĐỐI
VỚI MỌI NGƯỜI
CHÚNG TA.

CHÚNG MÌNH
CÙNG HỌC CÁCH
CẢM THÔNG VỚI
NGƯỜI KHÁC,
CẬU NHÉ!



Cảm thông là gì?

Cảm thông là sự đồng
cảm xã hội. ở đó mọi người
thấu hiểu được cảm xúc
của người khác.

TÔN TRỌNG NGƯỜI KHÁC

BIẾT TÔN TRỌNG
NGƯỜI KHÁC THÌ SẼ
ĐƯỢC ĐỀ ĐÁP LẠI
BẰNG ĐIỀU GÌ?

BIẾT TÔN TRỌNG
NGƯỜI KHÁC THÌ
CŨNG SẼ ĐƯỢC
NGƯỜI KHÁC
TÔN TRỌNG



Người khác sẽ cảm
thấy như thế nào khi
bạn tôn trọng họ?

Khi bạn tôn trọng họ, họ
sẽ tôn trọng lại bạn và dễ
dàng đồng tình với bạn.

Chúng ta nên thể hiện sự tôn trọng đối với người khác, dù trong hoàn cảnh nào. Khi làm được điều này, chúng ta sẽ khiến họ cảm nhận được giá trị riêng của mình, dù địa vị xã hội của họ thấp hay cao. Biết tôn trọng người khác thì cũng sẽ được đền đáp lại bằng sự tôn trọng. Bạn cũng sẽ dễ gây ảnh hưởng với họ hơn.

VÌ SAO
LẠI THẾ
CẬU NHỈ?

VÌ ĐIỀU ĐÓ KHIẾN HỌ
CẢM NHẬN ĐƯỢC SỰ
TRÂN TRỌNG CỦA CHÚNG
TA DÀNH CHO NHỮNG GIÁ
TRỊ RIÊNG CỦA HỌ.



TỰ KHIỂN TRÁCH



Thật dễ dàng để khiển trách người khác khi họ mắc lỗi, nhưng để có thể tự khiển trách mình vì đã mắc sai lầm thì không dễ chút nào. Nếu làm được việc này, bạn sẽ ngày càng hoàn thiện mình hơn và trở thành một người thành thật và khiêm tốn.

Việc biết tự khiển trách sẽ mang lại kết quả gì?

Biết tự khiển trách sẽ khiến bạn ngày càng hoàn thiện nhân cách của mình, đồng thời khiến người khác đánh giá bạn cao hơn.



THỂ HIỆN KĨ NĂNG, NĂNG KHIẾU

MÌNH ĐÃ HÁT
TẠI BUỔI SINH NHẬT
CỦA NGƯỜI BẠN
THÂN.

MỌI NGƯỜI
PHẢN ỨNG
THẾ NÀO?



Chúng ta có thể
thể hiện kĩ năng của
mình ở đâu?

Chúng ta có thể thể hiện
mình trong những hoàn cảnh
gặp gỡ đông người.

Chúng ta không nên bỏ lỡ cơ hội để thể hiện kĩ năng hay năng khiếu của mình. Gặp gỡ tại buổi tiệc cưới, tiệc sinh nhật... là những cơ hội rất tốt để thể hiện mình. Việc này sẽ giúp bạn gây được ấn tượng tốt đối với nhiều người.

MỌI NGƯỜI
TẠI BỮA TIỆC
ĐÃ RẤT PHẢN
CHẤN.

CÂU CHẮC CHẮN
ĐÃ GÂY ĐƯỢC ẤN
TƯỢNG TỐT VỚI
MỌI NGƯỜI NHỜ
GIỌNG HÁT CỦA
MÌNH Đấy



NHÀ XUẤT BẢN ĐẠI HỌC SƯ PHẠM

Địa chỉ: 136 Xuân Thủy, Cầu Giấy, Hà Nội

Điện thoại: 04.37547735 * Fax: 04.37547911

Email: hanhchinh@nxbdhsp.edu.vn * Website: www.nxbdhsp.edu.vn



ĐƠN VỊ LIÊN KẾT VÀ PHÁT HÀNH

CÔNG TY TNHH 1 THÀNH VIÊN TM & DV VĂN HÓA MINH LONG

Số 1 Lô A7 - Khu Đô Thị Dâm Trầu - Q. Hai Bà Trưng - Tp. Hà Nội

ĐT: (84-4).6 294 3819 - (84-4).3 984 5996 - Fax: (84-4).3 984 5985

Website: www.minhlongbook.com.vn - Email: minhlongbook@gmail.com

Văn phòng đại diện tại TP.Hồ Chí Minh

ĐC: Số 33 Đỗ Thừa Tự - P. Tân Quý - Q. Tân Phú - Tp. Hồ Chí Minh.

ĐT: (84-8).6 675 1142 - Fax: (84-8).6 267 8342

Email: ctminhlongbook@gmail.com

55 cách để

Tạo ảnh hưởng tới người khác

5 5 W A Y S I N F L U E N C E P E O P L E

Chịu trách nhiệm xuất bản:	Giám đốc. TS. Nguyễn Bá Cường
Chịu trách nhiệm nội dung:	Tổng biên tập. GS.TS Đỗ Việt Hùng
Biên tập:	Ứng Quốc Chính
Trình bày:	Hải Yến
Bìa:	Trọng Kiên
Sửa bản in:	Minh Ánh

Mã số: 02.02.21/67 - TK 2015

In 3000 cuốn, khổ 17x21cm, tại Công ty TNHH Thương mại in bao bì Tuấn Bằng

Địa chỉ: Số 46 - phố Tân Ấp - Phúc Xá - Ba Đình - Hà Nội

Số xác nhận ĐKXB: 458-2015/CXBIPH/21-52/ĐHSP

Quyết định xuất bản số: 161/QĐ-NXBĐHSP ngày 21/4/2015

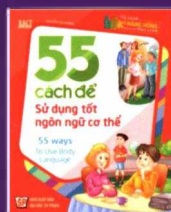
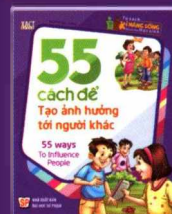
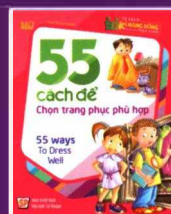
In xong và nộp lưu chiểu quý III năm 2015.

55 CÁCH ĐỂ TẠO ẢNH HƯỞNG TỚI NGƯỜI KHÁC

Trong cuộc sống, chúng ta đều mong muốn sẽ tạo được tầm ảnh hưởng nhất định đối với người khác. Muốn vậy, chúng ta cần phải có được những phẩm chất, tính cách tốt đẹp, đồng thời cần học cách chung sống hoà thuận với mọi người, và luôn phấn đấu để đạt được những mục tiêu mà mình đề ra. Trong cuốn sách này, chúng tôi xin đưa ra 55 gợi ý giúp bạn tạo được ảnh hưởng đối với người khác, để cuộc sống của bạn luôn tràn ngập tiếng cười và tình yêu thương.



Các tập trong bộ sách



ISBN: 978-604-54-2500-8



8 936067 594324

Giá: 30.000 VNĐ